



(Junior) Product & Sales Manager (m/w/d) Fragrance Chemicals

Standort Hamburg

Wir, TER Chemicals, sind ein familiengeführtes Handelsunternehmen für Rohstoffe, Spezialchemikalien und Lebensmittelzusatzstoffe, das seit mehr als 100 Jahren erfolgreich international tätig ist. Dabei handeln wir mit der Mentalität eines modernen Familienunternehmens mit dem Blick auf den steten Wandel unserer Branche und auf die Herausforderungen der Zukunft.

Wir suchen Sie als (Junior) Product & Sales Manager (m/w/d) für den Bereich Fragrance Chemicals zur Verstärkung unseres Teams der Business Unit Performance Chemicals am Standort Hamburg.

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für den Produktein- und -verkauf von Produkten für das Fragrance Chemicals Portfolio
- Verkauf der Produkte an bestehende und neu akquirierte Kunden sowie bedarfsgerechter Einkauf des betreuten Produktportfolios
- Eigenständiger Ausbau des Kunden- und Lieferantenstamms
- Kalkulation und Erstellung der Angebote
- Ausarbeitung von Strategien und systematische Wettbewerbsanalyse zum gezielten Ausbau des Neukundengeschäftes
- Aktive Teilnahme an internationalen Messen zur Akquisition von neuen Kunden und Lieferanten

Ihr Profil:

- ✓ Abgeschlossene Ausbildung im Bereich Groß- und Außenhandel oder abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium
- ✓ (Erste) Berufserfahrung im internationalen Handelsgeschäft, idealerweise mit Rohstoffen aus dem Bereich Fragrance Chemicals
- ✓ Sie verfügen über einen guten Mix aus Ehrgeiz und vertrieblichem Talent, um Ihre Vertriebsziele zu erreichen
- ✓ Unternehmerisches Denken und Handeln sowie Belastbarkeit und Durchsetzungsstärke
- ✓ SAP-Kenntnisse sind von Vorteil
- ✓ Reisebereitschaft (z.B. Tagesreisen zu Kunden)
- ✓ Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Was wir bieten:

- Wir bieten Ihnen eine äußerst interessante und abwechslungsreiche Position in einem familiengeführten Unternehmen mit internationaler Ausrichtung
- Mobiles Arbeiten
- 30 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeitgestaltung
- Unbefristete Arbeitsverträge
- Die Möglichkeit sich intern und extern weiterzubilden

Was bringen Sie mit:

- ✓ Sie zeichnen sich durch Ihre hohe Vertriebsaffinität, speziell im Bereich Telefonvertrieb aus
- ✓ Sie sind versiert im Netzwerken und Kontakte aufbauen sowie pflegen
- ✓ Ihre Arbeitsweise ist geprägt von Selbstständigkeit und Eigeninitiative
- ✓ Sie hinterfragen bestehende Arbeitsinhalte adäquat und suchen eigenständig kontinuierlich nach Verbesserungsmöglichkeiten

Sind Sie bereit für etwas Neues?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, inklusive Gehaltsvorstellung und nächstmöglichem Eintrittstermin! Die Bewerbungsunterlagen vorzugsweise als PDF-Datei mit einer maximalen Dateigröße von 10MB.

Bitte bewerben Sie sich über unser [Bewerbungsportal](#).

Für weitere Informationen zum Unternehmen und TER Chemicals als Arbeitgeber, besuchen Sie unser Karriereportal unter jobs.terchemicals.com

