



SALES MANAGER (m/w/d)

Tenside und Spezialchemikalien für die chemisch technische Industrie in Flörsheim am Main/ Home Office

Wir, TER Chemicals, sind ein familiengeführtes Handelsunternehmen für Rohstoffe, Spezialchemikalien und Lebensmittelzusatzstoffe, das seit mehr als 100 Jahren erfolgreich international tätig ist. Dabei handeln wir mit der Mentalität eines modernen Familienunternehmens mit dem Blick auf den steten Wandel unserer Branche und auf die Herausforderungen der Zukunft.

Im Rahmen unserer Wachstumsstrategie suchen wir Sie am Standort Rhein-Main in Flörsheim/ Home Office für unsere Geschäftseinheit Personal Care & Home Care.

Ihre Aufgaben:

- Verkauf von erklärungsbedürftigen Rohstoffen für die chemisch technische Industrie sowie Wasch- und Reinigungsmitteln (Tenside, Rheologieadditive, Emulgatoren, Polymere, etc.)
- Eigenverantwortliche Betreuung der Kunden im Verkaufsgebiet
- Kontinuierlicher Ausbau des Geschäfts durch Einführung/Vorstellung neuer Produkte
- Kompetente technische und kommerzielle Kundenberatung
- Kontinuierliche Erweiterung des Kundenstamms
- Bearbeitung von Kundenanfragen in Zusammenarbeit mit Produktmanagement, Labor/ Anwendungsentwicklung und Vertriebsinnendienst
- Teilnahme an Messen und industriespezifischen Fachkongressen
- Kontinuierliche Marktbeobachtung

Ihr Profil:

- ✓ Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Spezialchemikalien
- ✓ Bevorzugt eine chemisch-/technische Ausbildung; kaufmännische Grundkenntnisse von Vorteil
- ✓ Freude an der Beratung von Kunden
- ✓ Hohe Reisebereitschaft
- ✓ Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- ✓ Hohes Maß an Eigenmotivation sowie strukturierter Arbeitsstil
- ✓ Unternehmerisches Handeln
- ✓ Gute Kenntnisse im Bereich MS Office

Was wir bieten:

- Wir bieten Ihnen eine äußerst interessante und abwechslungsreiche Position in einem familiengeführten Unternehmen mit internationaler Ausrichtung
- Flexible Arbeitszeitgestaltung durch Regelungen wie Vertrauensarbeitszeit
- Unbefristete Arbeitsverträge
- Die Möglichkeit sich intern und extern weiterzubilden

Was bringen Sie mit:

- ✓ Mit Ihrer ausgeprägten Leistungsbereitschaft, Motivation und Flexibilität tragen Sie maßgeblich zum kontinuierlichen Ausbau unserer Marktpräsenz bei
- ✓ Ihre ergebnisorientierte Arbeitsweise hilft Ihnen dabei, Anfragen und Projekte unserer Kunden zeitnah und erfolgreich abzuschließen
- ✓ Sie definieren sich als motiviert, motivierend und lösungsorientiert
- ✓ Sie zeichnen sich aus durch ein selbstbewusstes und reflektiertes Auftreten, welches sich in Ihrer freundlichen Ausstrahlung widerspiegelt
- ✓ Ihre Arbeitsweise ist geprägt von Struktur, Genauigkeit und Sorgfalt
- ✓ Sie interessieren sich für die chemische Industrie, deren Produkte und Anwendungen

Sind Sie bereit für etwas Neues?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, inklusive Gehaltsvorstellung und nächstmöglichem Eintrittstermin! Die Bewerbungsunterlagen vorzugsweise als PDF-Datei mit einer maximalen Dateigröße von 10MB.

Bewerbung bitte an: humanresources@tergroup.com

Für erste Informationen steht Ihnen Herr Dr. Stefan Balk, Head of Technical Sales / Business Unit Life Science gerne telefonisch unter 06145 - 95 66 81 38 zur Verfügung.

Für weitere Informationen zum Unternehmen und TER Chemicals als Arbeitgeber, besuchen Sie unser Karriereportal unter jobs.terchemicals.com

