



Technical Sales Manager (m/w/d) Personal Care

Bundesweit / Home-Office

Wir, TER Ingredients, sind ein führender Anbieter hochwertiger Rohstoffe für die Industrien Lebensmittel, Tiernahrung, Futtermittel, Kosmetik, Pharma sowie weitere spezielle Anwendungen. Wir sind Teil der TER Chemicals, ein familiengeführtes Handelsunternehmen für Rohstoffe, Spezialchemikalien und Lebensmittelzusatzstoffe, das seit mehr als 100 Jahren erfolgreich international tätig ist. Dabei handeln wir mit der Mentalität eines modernen Familienunternehmens mit dem Blick auf den steten Wandel unserer Branche und auf die Herausforderungen der Zukunft

Wir suchen Sie als Technical Sales Manager (m/w/d) zur Verstärkung unseres Teams der Business Unit Life Science!

Ihre Aufgaben:

- Verkauf von erklärungsbedürftigen Rohstoffen mit Fokus auf den Bereich Personal Care
- Eigenverantwortliche persönliche und telefonische Betreuung der Kunden im Verkaufsgebiet
- Kontinuierlicher Ausbau des Geschäfts durch Akquise sowie Vorstellung neuer Produkte
- Kompetente technische und kommerzielle Kundenberatung
- Kontinuierliche Erweiterung des Kundenstamms in Abstimmung mit den Area Sales Managern
- Bearbeitung von Kundenanfragen in Zusammenarbeit mit Produktmanagement, Labor/Anwendungsentwicklung und Vertriebsinnendienst
- Teilnahme an Messen und industriespezifischen Fachkongressen
- Kontinuierliche Marktbeobachtung

Ihr Profil:

- ✓ Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten aus dem Bereich Personal Care wünschenswert
- ✓ Bevorzugt mit chemisch-/technischem Studium oder vergleichbarer Ausbildung, gepaart mit kaufmännischem Geschick
- ✓ Freude an der Beratung von Kunden
- ✓ Regelmäßige Reisebereitschaft
- ✓ Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- ✓ Hohes Maß an Eigenmotivation sowie ein strukturierter Arbeitsstil
- ✓ Unternehmerisches Denken und Handeln

Was wir bieten:

- Wir bieten Ihnen eine äußerst interessante und abwechslungsreiche Position in einem familiengeführten Unternehmen mit internationaler Ausrichtung
- Home-Office
- Flexible Arbeitszeitgestaltung durch Regelungen wie Vertrauensarbeitszeit
- Unbefristete Arbeitsverträge
- Einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- 30 Tage Urlaub
- Die Möglichkeit sich intern und extern weiterzubilden

Was bringen Sie mit:

- ✓ Mit Ihrer ausgeprägten Leistungsbereitschaft, Motivation und Flexibilität tragen Sie maßgeblich zum kontinuierlichen Ausbau unserer Marktpräsenz bei
- ✓ Ihre ergebnisorientierte Arbeitsweise hilft Ihnen dabei, Anfragen und Projekte unserer Kunden zeitnah und erfolgreich abzuschließen
- ✓ Sie sind überzeugend und arbeiten lösungsorientiert
- ✓ Sie zeichnen sich durch ein selbstbewusstes Auftreten aus, welches sich in Ihrer freundlichen Ausstrahlung widerspiegelt
- ✓ Sie interessieren sich für den Bereich Life Science sowie die dazugehörigen Produkte und Anwendungen

Sind Sie bereit für etwas Neues?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, inklusive Gehaltsvorstellung und nächstmöglichem Eintrittstermin! Die Bewerbungsunterlagen vorzugsweise als PDF-Datei mit einer maximalen Dateigröße von 10MB.

Bitte bewerben Sie sich über unser [Bewerbungsportal](#).

Für erste Informationen steht Ihnen Frau Franziska Pund (Recruiting) unter 040 – 300 501 8081 zur Verfügung.

Für weitere Informationen zum Unternehmen und TER Chemicals als Arbeitgeber, besuchen Sie unser Karriereportal unter jobs.terchemicals.com

