



SALES MANAGER (m/w/d)

Home Office

Wir, TER Chemicals, sind ein familiengeführtes Handelsunternehmen für Rohstoffe, Spezialchemikalien und Lebensmittelzusatzstoffe, das seit mehr als 100 Jahren erfolgreich international tätig ist. Dabei handeln wir mit der Mentalität eines modernen Familienunternehmens mit dem Blick auf den steten Wandel unserer Branche und auf die Herausforderungen der Zukunft.

Im Rahmen unserer Wachstumsstrategie suchen wir Sie als Sales Manager (m/w/d) für unsere Business Unit CASE.

Ihre Aufgaben:

- Verkauf von erklärungsbedürftigen Rohstoffen aus den Bereichen Coatings, Adhesives, Sealants und Elastomers sowie eigenverantwortliche Betreuung der Kunden im Verkaufsgebiet
- Verantwortung von Vertriebsprojekten sowie kontinuierlicher Ausbau des Geschäfts durch Besuche von ausgewählten Kunden
- Eigenständige Akquise von Neukunden sowie Marktbeobachtung und Ermittlung von Produktpotentialen in Zusammenarbeit mit dem Product Management
- Bedarfsermittlung, Erstellung von Angeboten sowie Nachverfolgung
- Kompetente technische und kommerzielle Kundenberatung
- Enge Zusammenarbeit mit dem Customer Service
- Besuche von Messen und Weiterbildungen bei Lieferanten

Ihr Profil:

- ✓ Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Spezialchemikalien
- ✓ Bevorzugt ein chemisch-/technisches Studium oder eine Ausbildung gepaart mit kaufmännischen Grundkenntnissen
- ✓ Freude an der Beratung von Kunden
- ✓ Hohe Reisebereitschaft (ca. 3 Reisetage pro Woche)
- ✓ Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- ✓ Hohes Maß an Eigenmotivation sowie ein strukturierter Arbeitsstil
- ✓ Unternehmerisches Denken und Handeln
- ✓ Gute Kenntnisse in der Nutzung von MS Office sowie erste Kenntnisse in SAP von Vorteil

Was wir bieten:

- Wir bieten Ihnen eine äußerst interessante und abwechslungsreiche Position in einem familiengeführten Unternehmen mit internationaler Ausrichtung
- Flexible Arbeitszeitgestaltung durch Regelungen wie Vertrauensarbeitszeit
- 30 Tage Urlaub
- Unbefristete Arbeitsverträge
- Die Möglichkeit sich intern und extern weiterzubilden

Was bringen Sie mit:

- ✓ Mit Ihrer ausgeprägten Leistungsbereitschaft, Motivation und Flexibilität tragen Sie maßgeblich zum kontinuierlichen Ausbau unserer Marktpräsenz bei
- ✓ Ihre ergebnisorientierte Arbeitsweise hilft Ihnen dabei, Anfragen und Projekte unserer Kunden zeitnah und erfolgreich abzuschließen
- ✓ Sie definieren sich als motiviert, motivierend und lösungsorientiert
- ✓ Sie zeichnen sich durch ein selbstbewusstes und reflektiertes Auftreten aus, welches sich in Ihrer freundlichen Ausstrahlung widerspiegelt
- ✓ Ihre Arbeitsweise ist geprägt von Struktur, Genauigkeit und Sorgfalt
- ✓ Sie interessieren sich für die chemische Industrie, deren Produkte und Anwendungen

Sind Sie bereit für etwas Neues?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, inklusive Gehaltsvorstellung und nächstmöglichem Eintrittstermin! Die Bewerbungsunterlagen vorzugsweise als PDF-Datei mit einer maximalen Dateigröße von 10MB.

Bitte Bewerben Sie sich über unser [Bewerbungsportal](#).

Für erste Informationen steht Ihnen Frau Franziska Pund (Recruiting) gerne telefonisch unter 040 / 300 501 8081 zur Verfügung.

Für weitere Informationen zum Unternehmen und TER Chemicals als Arbeitgeber, besuchen Sie unser Karriereportal unter jobs.terchemicals.com

